

**Proudfoot**  
BRASIL

**Order-to-Cash:**  
UMA OPORTUNIDADE  
MULTIFUNCIONAL

# O momento é de olhar para qual direção seguir e aonde pisar!

PACOTES (CUSTOMIZÁVEIS!) EM ANALYTICS / DATA SCIENCE

## GESTÃO DE CONTRATOS



Concorrências & Licitações



Revisões e Adequações



Execução

Quantificar o impacto da demanda específica no negócio

Identificar segmentos de maior potencial de receita (segmentação de clientes e mercados)

Simular impacto econômico de diferentes cenários no negócio (simuladores matemáticos)

Otimizar a avaliação dos riscos contratuais através de modelagem preditiva

## EXECUÇÃO DOS CONTRATOS



Posição de Back Log



SLA



Crédito

Identificar principais desperdícios do negócio: DEA (Data Envelopment Analysis)

Avaliação econômico-financeira (via DRE e balanço)  
Avaliação técnica (via dados operacionais/transacionais)  
Calcular direcionadores de valor (Value Drives)

Readequar robustamente os recursos humanos (simuladores matemáticos)

## GESTÃO DE CONTAS A RECEBER/PAGAR



Faturamento



Reconciliação e cobrança

Rentabilizar o faturamento através de modelagem preditiva (modelos de pagamento espontâneo, modelos de propensão ao não pagamento)

Desenvolvimento das equipes e soluções de engajamento e comunicação, inclusive remotamente

# Acelerando o fluxo de caixa além dos limites da Tecnologia.

Vamos conversar, mesmo a distância, sobre possibilidades e benefícios dessa co-venture™, revelando o potencial dentro do seu processo de OTC?

## Como podemos ajudar?

- Desenvolver uma abordagem integrada à nova realidade (seja em trabalho/gestão à distância ou presencial);
- Melhorar continuamente o fluxo de caixa e os benefícios financeiros, identificando as mudanças necessárias e otimizando as etapas do OTC;

## Nosso foco: atividades desde a sobrevivência à superação

- Por meio do Proudfoot Analytics e Proudfoot People Solutions em todos os setores, somos capazes de identificar e corrigir restrições operacionais;
- O processo OTC dentro da organização é crucial para identificar lacunas e desperdício de dinheiro nas áreas funcionais (contratos, processos de pedidos, métodos de faturamento e recebimento, estratégia para coletar e resolver cobranças, relatórios que promovam decisões/ações imediatas mesmo remotas);

## Resultados recentes

- Aumento do fluxo de caixa em 5%;
- Demonstração de fluxo de caixa aprimorada em >5%;
- Melhoria no processo de pagamento dos pedidos de 30% a 60%;
- Aumento da eficiência em 8% no lead time do OTC.